

Олимпиада «Высшая проба» проводится при поддержке Сбера, приветствуем участников соревнования!



Сбер сегодня является ключевой фигурой российского рынка.

Поздравляем – ты являешься участником заключительного этапа олимпиады по профилю «Экономика», а значит точно разбираешься во всех тонкостях экономической теории. Желаем тебе блистательной победы!

Время на выполнение заданий — 200 минут

Суммарное количество баллов за работу — 125. Если сумма баллов, набранных участником по всем задачам, превосходит 100, итоговая оценка нормируется к 100 (равна 100). Максимальная оценка за всю работу составляет 100 баллов.

Приступая к выполнению заданий, вы подтверждаете, что профиль и класс на бланке заданий, соответствует сведениям, указанным вами при регистрации.

Требования и рекомендации к оформлению решения задач

Вам необходимо привести решение всех заданий. Обратите внимание, что ответы без решений и необходимых пояснений не будут засчитаны! Все утверждения, содержащиеся в вашем решении, должны быть либо общеизвестными (стандартными), либо логически следовать из условия задачи или из ваших предыдущих рассуждений. Все не общеизвестные факты, не следующие тривиально из условия, должны быть доказаны. Если в решении есть противоречащие друг другу суждения, то они не будут оценены, даже если одно из них верное. Если вас просят привести не более N аргументов, а вы приводите больше – проверяются и оцениваются только первые N аргументов. Оценивается только то, что фактически написано в работе, а не то, что участник под этим «подразумевал». Излагайте свои мысли четко, пишите разборчиво. Зачеркнутые фрагменты не будут проверены. Если вы хотите, чтобы зачеркнутая часть была проверена, явно напишите об этом в работе. Всегда обозначайте, где начинается решение каждого пункта задачи. В работе не должно быть никаких пометок, не имеющих отношения к выполнению заданий. В работе также не должно быть пометок, указывающих на авторство работы.

Удачи!

Задание №1 (25 баллов)

«Два сценария геополитической фрагментации»

Процесс глобализации мировой экономики начался после Второй мировой войны. Однако, события последних лет значительно замедлили данный процесс и в потенциале могут привести к образованию трех экономических и геополитических блоков: западного (W), восточного (E) и нейтрального (N). Экономисты Банка Испании и МВФ утверждают, что такая фрагментация мира приведет к значительной потере благосостояния стран, входящих во все три блока. Они проанализировали последствия разделения мира, смоделировав два сценария фрагментации: **жесткий** и **очень жесткий**.

Предположим, что фирмы во всех трех блоках производят однородный бесконечно делимый товар. Пусть P – это мировая цена товара; Q – количество товара. Функции спроса и предложения всех трех блоков приведены в таблице ниже:

	Функция спроса	Функция предложения
Западный блок (W)	$Q_d^W = 30 - P$	$Q_s^W = P$
Восточный блок (E)	$Q_d^E = 20 - 2P$	$Q_s^E = P$
Нейтральный блок (N)	$Q_d^N = 60 - P$	$Q_s^N = 2P - 30$

- 1) **(8 баллов)** Пусть страны свободно торгуют между собой. Определите равновесную мировую цену P^* и равновесный объем международной торговли Q^* . Изобразите график рынка международной торговли данным товаром: мирового экспорта и мирового импорта.
- 2) **(6 баллов)** Для каждого из блоков рассчитайте чистый национальный выигрыш **либо** чистые национальные потери от свободной международной торговли.
- 3) **(4 балла)** Первый сценарий геополитической фрагментации (**жесткий сценарий**) предполагает введение ограничений на экспорт восточного блока. А именно: восточный блок не может экспортировать более величины $\overline{Ex}$. Считайте, что данное ограничение удовлетворяет неравенству $10 \leq \overline{Ex} < 20$. Определите, на сколько изменился объем экспорта западного блока, если величина $\overline{Ex}$ установлена таким образом, что чистый национальный выигрыш западного блока от торговли будет максимален по сравнению с ситуацией автаркии.
- 4) **(7 баллов)** Второй сценарий геополитической фрагментации (**очень жесткий сценарий**) предполагает полное аннулирование торговых соглашений между восточным блоком и двумя другими, что приводит к уходу восточного блока с мирового рынка. Определите чистые национальные выигрыши/потери от международной торговли западного и нейтрального блоков в этом случае¹. Если бы условия международной торговли диктовал только западный блок, какую формацию он бы выбрал: свободную торговлю, эмбарго восточного блока, квотирование экспорта восточного блока? Аргументируйте.

Решение Пункт №1 (8 баллов)

Определим равновесный уровень P при автаркии для каждого блока:

	Условие равновесия	Равновесная цена при автаркии
Западный блок (W)	$30 - P = P$	$P = 15$
Восточный блок (E)	$20 - 2P = P$	$P = \frac{20}{3}$
Нейтральный блок (N)	$60 - P = 2P - 30$	$P = 30$

Отсюда можно заключить, что Нейтральный блок однозначно является импортером, а Восточный блок – однозначно экспортером. Далее определим равновесную мировую цену в условиях свободной торговли.

Мировой спрос задается функцией: $Q_d = \begin{cases} 60 - P, & 30 \leq P < 60 \\ 90 - 2P, & 10 \leq P < 30 \\ 110 - 4P, & 0 \leq P < 10 \end{cases}$

Мировое предложение задается функцией: $Q_s = \begin{cases} 2P, & P < 15 \\ 4P - 30, & P \geq 15 \end{cases}$

Равновесная мировая цена определяется из равенства мирового спроса мировому предложению и составляет $P^* = 20$.

¹ Требуется определить выигрыш от свободной международной торговли между двумя блоками относительно автаркии.

Примечание: при определении равновесной мировой цены необходимо удостовериться, что полученное значение удовлетворяет ограничениям на резервную цену.

	Величина спроса при P^*	Величина предложения при P^*	Величина экспорта/импорта
Западный блок (W)	$Q_d^W = 30 - 10 = 10$	$Q_s^W = 20 = 20$	$Ex = 10$
Восточный блок (E)	$Q_d^E = 20 - 40 < 0$	$Q_s^E = 20 = 20$	$Ex = 20$
Нейтральный блок (N)	$Q_d^N = 60 - 20 = 40$	$Q_s^N = 40 - 30 = 10$	$Im = 30$

Комментарий: В Восточном блоке при мировой цене равной 20, местные потребители ничего не потребляют. Однако производители готовы поставить на экспорт 20 единиц продукции. Таким образом, объем экспорта составляет 20 единиц.

Таким образом, получаем, что равновесный объем торговли на международном рынке составляет 30 единиц. **Проверка:** $Q_{Ex} = 3P^* - 30 = 30$ и $Q_{Im} = 90 - 3P^* = 30$. Ожидается, что участник изобразит в координатах (Q, P) соответствующие функции экспорта и импорта $Q_{Ex} = 3P - 30$ и $Q_{Im} = 90 - 3P$.

Пункт №2 (6 баллов)

Чистый национальный выигрыш или чистые национальные потери от международной торговли для каждого блока рассчитываются как суммарная разница в излишках потребителя и производителя при автаркии и при свободной торговле. Рассчитаем излишки потребителя и производителя для каждого из блоков до и после открытия (торговых) границ.

	CS автаркия	PS автаркия	CS свободная торговля	PS свободная торговля
Западный блок	$0,5 * 15 * 15 = 112,5$	$0,5 * 15 * 15 = 112,5$	$0,5 * 10 * 10 = 50$	$0,5 * 20 * 20 = 200$

Тогда изменение излишка потребителя при переходе от автаркии к свободной международной торговле составляет (- 62,5). А изменение излишка производителя составляет 87,5. Чистый выигрыш равен 25, что совпадает с площадью треугольника, показывающего DWL .

Ответ: 25.

	CS автаркия	PS автаркия	CS свободная торговля	PS свободная торговля
Восточный блок	$0,5 * \left(\frac{20}{3}\right) * \left(\frac{10}{3}\right) = 100/9$	$0,5 * \left(\frac{20}{3}\right) * \left(\frac{20}{3}\right) = \frac{200}{9}$	0	$0,5 * 20 * 20 = 200$

Тогда изменение излишка потребителя при переходе от автаркии к свободной международной торговле составляет $\left(-\frac{100}{9}\right)$. А изменение излишка производителя составляет $\frac{1600}{9}$. Чистый выигрыш равен $\frac{500}{3}$, что совпадает с площадью фигуры, показывающей DWL .

Ответ: $\frac{500}{3}$.

	CS автаркия	PS автаркия	CS свободная торговля	PS свободная торговля
Нейтральный блок	$0,5 * 30 * 30 = 450$	$0,5 * 30 * 15 = 225$	$0,5 * 40 * 40 = 800$	$0,5 * 5 * 10 = 25$

Тогда изменение излишка потребителя при переходе от автаркии к свободной международной торговле составляет 350. А изменение излишка производителя составляет (- 200). Чистый выигрыш равен 150, что совпадает с площадью треугольника, показывающего DWL .

Ответ: 150.

Пункт №3 (4 балла)

Теперь, когда появляется ограничение сверху (квота) на экспорт Восточного блока, равновесная мировая цена должна увеличиться. Это означает, что Западный блок станет более активным участником международной торговли, то есть объем его экспорта увеличится. Тогда равновесие на международном рынке будет описываться следующим условием:

$$\overline{Ex}^E + Ex^W = Im^N.$$

$$\overline{Ex}^E + 2P - 30 = 90 - 3P \rightarrow P^* = \frac{120 - \overline{Ex}^E}{5}.$$

Стоит отметить, что при заданном в условии ограничении в отношении квоты равновесная мировая цена меняется от 20 (не включая) до 22 включительно.

По условию задачи квота устанавливается таким образом, чтобы чистый выигрыш от свободной торговли Западного блока был максимален. Другими словами, мы должны максимизировать DWL Западного блока:

$$DWL^W = 0,5 * (P^* - 15) * (P^* - 15) + 0,5 * (P^* - 15) * (15 - (30 - P^*)) = (P^* - 15)^2.$$

$DWL^W = (\frac{120 - \overline{Ex}^E}{5} - 15)^2$. Далее максимизируем выигрыш по квоте. Заметим, что это парабола ветвями вверх с точкой максимума в $\overline{Ex}^E = 45$. Ограничение лежит на нисходящей ветви параболы, а значит квота, которая будет максимизировать выигрыш Западного блока составляет 10. Равновесная мировая цена тогда составит 22. Проверим, кто сколько экспортирует: Восточный блок – 10 единиц согласно своему ограничению (квоте), Западный блок – 14 единиц, а Нейтральный блок импортирует 24 единицы. Таким образом, объем экспорта Западного блока увеличился на 4 единицы (с 10 до 14).

Ответ: 4.

Пункт №4 (7 баллов)

В данном пункте Восточный блок исключен из международной торговли. Соответственно, там установилось равновесие при автаркии, определенное в пункте №1 в решении (см. соответствующую таблицу). Теперь торговать между собой могут только Западный блок и Нейтральный блок. Автаркичная равновесная цена Западного блока составляет 15, а Нейтрального блока – 30. В этом случае экспортером является Западный блок, а импортером – Нейтральный.

Мировой спрос имеет вид: $Q_d = \begin{cases} 60 - P, & 30 < P \leq 60 \\ 90 - 2P, & P \leq 30 \end{cases}$

Мировое предложение имеет вид: $Q_s = \begin{cases} P, & P < 15 \\ 3P - 30, & P \geq 15 \end{cases}$

Равновесие на международном рынке данного товара описывается условием: $90 - 2P = 3P - 30$. Равновесная мировая цена тогда сложится равной 24. Экспортировать Западный блок будет 18 единиц продукции. И эти же 18 единиц продукции будет импортировать Нейтральный блок. Чистые национальные выигрыши/потери блоков рассчитываются аналогично пункту №2 и составляют:

$$DWL^W = 0,5 * 2 * 9 * 9 = 81.$$

$$DWL^N = 0,5 * 6 * 12 + 0,5 * 6 * 6 = 54.$$

Комментарий: здесь чистые национальные выигрыши рассчитаны через площадь треугольника, показывающего DWL .

Если бы Западный блок мог диктовать формацию, то он выбрал бы эмбарго Восточного блока. Так при такой формации его чистый национальный выигрыш будет больше всего (мировая цена при такой формации самая высокая, что благоволит экспортеру даже с учетом потерь потребителей).

Комментарий: чистый национальный выигрыш Западного блока в случае введения квоты на экспорт Восточного блока составляет 49.

Критерии оценивания

Пункт №1 (8 баллов)

- (1) 2 балла за поиск мирового спроса на данный товар. Штраф в 1 балл применяется, если участник не выписывает резервные цены.
- (2) 2 балла за поиск мирового предложения данного товара. Штраф в 1 балл применяется, если участник не выписывает резервные цены.
- (3) 1 балл за поиск мировой равновесной цены.
- (4) 1 балл за определение равновесного объема международной торговли.
- (5) 2 балла за корректный график международной торговли. Из них 1 балл за корректное изображение функции экспорта и 1 балл за корректное изображение функции импорта.

Пункт №2 (6 баллов)

- (1) 2 балла за расчет чистого выигрыша для Западного блока. Штраф в 1 балл применяется в случае арифметической ошибки. Если участник неверно рассчитывает величины излишков, то за пункт ставится 0 баллов.
- (2) 2 балла за расчет чистого национального выигрыша для Восточного блока. Штраф в 1 балл применяется в случае арифметической ошибки. Если участник неверно рассчитывает величины излишков, то за пункт ставится 0 баллов.
- (3) 2 балла за расчет чистого национального выигрыша для Нейтрального блока. Штраф в 1 балл применяется в случае арифметической ошибки. Если участник неверно рассчитывает величины излишков, то за пункт ставится 0 баллов.

Комментарий: участник мог решать задачу через определение площади треугольника, показывающего DWL .

Пункт №3 (4 балла)

- (1) 1 балл за поиск равновесной мировой цены как функции от квоты.
- (2) 1 балл за запись DWL Западного блока как функции от квоты.
- (3) 1 балл за поиск оптимальной величины квоты.

(4) 1 балл за поиск изменения объема экспорта Западного блока.

Комментарий: (1) и (2) пункты критериев могут быть выполнены без расчетов, на основании логического умозаключения с корректным обоснованием, опирающимся на степень конкуренции на международном рынке.

Пункт №4 (7 баллов)

- (1) 2 балла за определение новой равновесной мировой цены. Из них 1 балл ставится за корректное условие равновесия на международном рынке.
- (2) 1 балл за определение чистого национального выигрыша/потери Западного блока. Штраф в 1 балл применяется в случае арифметической ошибки. Если участник неверно рассчитывает величины излишков, то за пункт ставится 0 баллов.
- (3) 1 балл за определение чистого национального выигрыша/потери Нейтрального блока. Штраф в 1 балл применяется в случае арифметической ошибки. Если участник неверно рассчитывает величины излишков, то за пункт ставится 0 баллов.
- (4) 1 балл за указание того, что Западный блок выбрал бы формуляцию эмбарго.
- (5) 2 балла за аргументацию, почему Западный блок выбрал бы эмбарго. Аргументация должна опираться на расчеты, приведенные в этом пункте выше. В противном случае, ставится 0 баллов.

Задание №2 (25 баллов)

«Комплементарные факторы производства»

Фирма «Омега» использует в своем производстве два фактора в количестве $x_1 \geq 0$ и $x_2 \geq 0$, соответственно. Производственная функция фирмы может быть представлена следующим образом: $y = \min \left\{ \sqrt{x_1}, \sqrt[4]{x_1 x_2} \right\}$, где y обозначает количество произведенной фирмой продукции. Цены факторов производства равняются $w_1 > 0$ и $w_2 > 0$, соответственно. Фирма «Омега» является единственным покупателем данных ресурсов, однако **не может влиять на их цены**.

- 1) **(4 балла)** Приведите пример производства, которое могло бы описываться данной производственной функцией. Предположите, что может выступать в качестве y , x_1 и x_2 . Обоснуйте свой ответ.
- 2) **(9 баллов)** Выведите долгосрочную функцию издержек фирмы, считая цену второго фактора производства равной единице: $w_2 = 1$. Вы должны получить функциональную зависимость от w_1 .

Оба фактора продаются единственной фирмой «Альфа», имеющей неограниченный запас каждого фактора. Однако цена второго фактора жестко ограничена государством и составляет $w_2 = 1$. Кроме того, деятельность фирмы «Альфа» облагается фиксированным налогом в размере четырех цен продажи **одной единицы** первого фактора. Фирма «Омега», производящая готовую продукцию, продает товар на совершенно конкурентном рынке по цене 2. Таким образом, вначале «Омега» определяет свой объем производства и требуемое количество ресурсов. После этого фирма «Альфа» принимает решение о назначении цены w_1 для фирмы «Омега». Фирма «Омега» принимает цены ресурсов как заданные.

- 3) **(9 баллов)** Определите равновесие в данной экономике: укажите соответствующие данному равновесию количества используемых факторов x_1 и x_2 , цену фактора w_1 и выпуск y .
- 4) **(3 балла)** Сделайте вывод о целесообразности введения данного налога. Целесообразность определяется объемом выпуска конечной продукции. Обоснуйте свой ответ.

Решение

Пункт №1 (4 балла)

Второй фактор применяется в производстве только совместно с первым фактором в пропорции, не превышающей одну единицу второго фактора на одну единицу первого. Использование второго фактора сверх указанной пропорции не влияет на выпуск. При этом производство продукта невозможно при полном отсутствии второго фактора, однако сокращение количества второго фактора может быть компенсировано за счет увеличения количества первого. В качестве примера может выступать любое производство, предполагающее использование человеческого труда и некоторого оборудования: строители и строительные каски в строительстве домов, комбайнеры и комбайны в сборе урожая и т.п. Данные примеры объединены следующей идеей: каждая единица второго фактора производства (например, каска) увеличивает эффективность единицы первого фактора производства (например, строитель). Но сам по себе второй фактор производства бесполезен без первого. Например, если у всех строителей уже есть каски, то дополнительная каска вряд ли скажется на продуктивности.

Пункт №2 (9 баллов)

Решим следующую задачу минимизации издержек:

$$\min_{x_1, x_2 \geq 0} w_1 x_1 + x_2$$

$$y = \min \left\{ \sqrt{x_1}, \sqrt[4]{x_1 x_2} \right\}.$$

Обратим внимание, что достаточно рассмотреть только два случая: $x_1 = x_2$ и $x_1 > x_2$. Действительно, рассматривать случай $x_1 < x_2$ не имеет смысла, поскольку затраты не минимальны в силу использования «лишнего» x_2 . При $x_1 = x_2$ оптимальное количество первого и второго фактора производства будет определяться из выражений $x_1^I(w_1, y) = y^2$ и $x_2^I(w_1, y) = y^2$ соответственно. В случае $x_1 > x_2$ минимум достигается при выполнении равенства $|MRTS_{12}| = \frac{x_2}{x_1} = w_1$. Подставив данное соотношение в производственную

функцию, получаем выражения $x_1^{II}(w_1, y) = \frac{1}{\sqrt{w_1}} y^2$ и $x_2^{II}(w_1, y) = \sqrt{w_1} y^2$. Обратим

внимание, что $x_1 > x_2$ будет соблюдаться только в случае $w_1 < 1$. Объединяя данные результаты, получаем функции условного спроса

$$x_1(w_1, y) = \begin{cases} y^2, & w_1 \geq 1 \\ \frac{1}{\sqrt{w_1}} y^2, & w_1 < 1 \end{cases}, \quad x_2(w_1, y) = \begin{cases} y^2, & w_1 \geq 1 \\ \sqrt{w_1} y^2, & w_1 < 1 \end{cases}$$

и функцию издержек

$$c(w_1, y) = \begin{cases} (w_1 + 1) y^2, & w_1 \geq 1 \\ 2\sqrt{w_1} y^2, & w_1 < 1 \end{cases}.$$

Пункт №3 (9 баллов)

Оба фактора продаются единственной фирмой «Альфа», имеющей неограниченный запас каждого фактора. Однако, цена второго фактора жестко ограничена государством и

составляет $w_2 = 1$. Кроме того, деятельность фирмы «Альфа» облагается фиксированным налогом в размере четырех цен продажи **одной единицы** первого фактора. Фирма «Омега», производящая готовую продукцию, продает товар на совершенно конкурентном рынке по цене 2.

Таким образом, вначале «Омега» определяет свой объем производства и требуемое количество ресурсов. После этого фирма «Альфа» принимает решение о назначении цены w_1 для фирмы «Омега». Определите равновесие в данной экономике: укажите соответствующие данному равновесию количество используемых факторов x_1 и x_2 , цену фактора w_1 и выпуск y .

Обратим внимание, что издержки фирмы «Омега» фактически выступают выручкой фирмы «Альфа». Таким образом, прибыль фирм «Альфа» и «Омега» можно записать как:

$$\pi_\alpha(w_1, y) = \begin{cases} (w_1 + 1)y^2 - 4w_1, & w_1 \geq 1 \\ 2\sqrt{w_1}y^2 - 4w_1, & w_1 < 1 \end{cases}, \quad \pi_\omega(w_1, y) = \begin{cases} 2y - (w_1 + 1)y^2, & w_1 \geq 1 \\ 2y - 2\sqrt{w_1}y^2, & w_1 < 1 \end{cases}.$$

Заметим, что при $y > 2$ фирма «Альфа» имеет мотивацию бесконечно повышать цену w_1 , что делает равновесие невозможным. При $y = 2$ фирма «Альфа» может установить любую цену $w_1 \geq 1$, причем прибыль фирма «Омега» во всех случаях получится отрицательной.

Таким образом, в равновесии $y < 2$ и $w_1 < 1$. Тогда фирма «Альфа» максимизирует прибыль

при $\frac{1}{\sqrt{w_1}}y^2 = 4$, откуда $w_1 = \frac{y^4}{16}$, $y < 2$.

В таком случае фирма «Омега» будет максимизировать прибыль

$$2y - 2\sqrt{\frac{y^4}{16}}y^2 = 2y - \frac{y^4}{2}.$$

Условие первого порядка будет иметь вид $1 = y^3$, откуда $y^* = 1$. Следовательно, в равновесии цена первого фактора составит $w_1^* = \frac{1}{16}$, а количество факторов будет равняться

$x_1^* = 4$ и $x_2^* = \frac{1}{4}$ соответственно.

Пункт №4 (3 балла)

При отсутствии налога прибыль фирмы «Альфа» возрастает по значению w_1 . Понимая, что фирма «Омега», выбрав свой уровень производства, не сможет отказаться от покупки требуемого количества ресурса по любой цене, фирма «Альфа» захочет бесконечно повышать цену w_1 . Понимая это, фирма «Омега» заведомо решит не производить продукцию и, соответственно, не приобретать x_1 и x_2 .

Критерии проверки

Пункт №1 (4 балла)

- (1) 1 балл за указание того, что факторы производства являются комплементами.
- (2) 1 балл за корректно приведенный пример.

- (3) 2 балла за обоснование того, почему пример является релевантным. Из них 1 балл ставится за соображение о том, что второй фактор производства не имеет смысла в отсутствие первого.

Комментарий: если приведенный участником пример является некорректным, то за его обоснование автоматически ставится 0 баллов.

Пункт №2 (9 баллов)

- (1) 2 балла за корректную запись задачи минимизации издержек.
(2) 1 балл за соображение о том, что случай $x_1 < x_2$ не имеет смысла рассматривать.
(3) 4 балла за корректные функции условного спроса на факторы производства. По 2 балла за спрос на каждый фактор (внутри по 1 баллу за каждый участок).
(4) 2 балла за корректный вывод функции издержек фирмы (по 1 баллу за каждый участок).

Пункт №3 (9 баллов)

- (1) 2 балла за корректную запись прибыли фирмы «Омега» (по 1 баллу за каждый участок).
(2) 2 балла за корректную запись прибыли фирмы «Альфа» (по 1 баллу за каждый участок).
(3) 1 балл за соображение о существовании равновесия при $y = 2$.
(4) 1 балл за соображение о существовании равновесия при $y > 2$.
(5) 3 балла за корректно определенные параметры равновесия.

Пункт №4 (3 балла)

- (1) 1 балл за верное соображение о зависимости прибыли фирмы «Альфа» и цены первого фактора производства.
(2) 1 балл за соображение о стимулах фирмы «Альфа» повышать цену первого фактора производства.
(3) 1 балл за соображение о том, что фирма «Омега» в отсутствие налога не будет производить продукцию.

Задание №3 (25 баллов)

«Быть или не быть прогрессу?»

Номинальный ВВП Сербии в 2024 г. составил 89,08 млрд. долларов. Постоянный среднегодовой темп прироста реального ВВП Сербии равен 9,4%. Среднегодовая инфляция в Сербии постоянна и равна 6,5%. Реальный ВВП Греции в 2024 г. составил 45,17 млрд. долларов, а общий уровень цен, измеренный на основе индекса дефлятора ВВП, в 2024 году был равен 2,7. Среднегодовой темп прироста номинального ВВП Греции постоянен и равняется 3,1% в год.

- 1) **(5 баллов)** Рассчитайте и определите, номинальный ВВП какой страны в 2015 году был больше в долларовом эквиваленте. Можем ли мы однозначно сказать, какая из стран была богаче в 2015 году, на основе полученного выше результата? Аргументируйте.
2) **(4 балла)** Пусть мы находимся в 2015 году. Считая, что темпы прироста реального ВВП обеих стран неизменны (начиная с 2015 года), определите, через сколько лет реальный ВВП каждой страны удвоится. Примите среднегодовой темп инфляции в Греции, рассчитанный на основе дефлятора ВВП, постоянным и равным $1,2\%^2$.

² Темпы прироста реальных переменных рассчитывайте, используя приближение.

Нобелевскую премию по экономике за 2025 год получили Джоэль Мокир, Филипп Агийон и Питер Ховитт за вклад в теорию экономического роста и, непосредственно, концепцию «созидательного разрушения». Прочитайте текст ниже и ответьте на вопросы (3) - (5).

«Что такое «созидательное разрушение»

В этом кроется тормоз развития и в наше время. Как отмечает Шведская академия наук, инновации угрожают компаниям и отраслям «старой экономики», поскольку несут «созидательное разрушение» – ...когда на рынок выходит новый, более совершенный продукт, компании, продающие старые продукты, терпят убытки.

Инновации позволяют миру все дешевле обеспечивать растущие потребности в энергии, однако пока одни страны – прежде всего Китай – стремительно электрифицируются и переходят на возобновляемые источники, другие – прежде всего США при Дональде Трампе – сворачивают «зелёную революцию» ради поддержки традиционной нефтегазовой отрасли.

«Работы лауреатов показывают, что экономический рост не данность. Чтобы избежать застоя и стагнации, необходимо поддерживать механизмы, лежащие в основе созидательного разрушения», – сказал Джон Хасслер, председатель комитета, вручающего премию в области экономических наук».

Источник: BBC News от 13 октября 2025. Цитата.

- 3) **(6 баллов)** Используя экономически обоснованные аргументы, объясните, как процесс «созидательного разрушения» порождает экономический рост и определяет его скорость. Приведите один фактор, способствующий возникновению ловушки роста. Содержательно раскройте механизм его действия. *Ваши аргументы должны быть обоснованы и содержать причинно-следственные связи. Тезисы без обоснования не оцениваются.*
- 4) **(6 баллов)** Нобелевские лауреаты, в числе прочего, показали, что политика, направленная на стимулирование экономического роста, должна различаться в зависимости от того, насколько каждая конкретная экономика близка к мировому уровню технологий (технологический фронтир/мировая КПП). На каком из двух этапов развития экономики (раннем/позднем) будет полезна государственная поддержка инвестиций, а на каком – создание новых технологий за счет «созидательного разрушения»? Аргументируйте. *Ваши аргументы должны быть обоснованы и содержать причинно-следственные связи. Тезисы без обоснования не оцениваются.*
- 5) **(4 балла)** Неконкурентность идей и знаний способствуют технологическому прогрессу, однако промышленная революция зародилась в Великобритании, не в Китае. Для того, чтобы прогресс стал устойчивым, общество должно быть готово принять «созидательное разрушение», утверждает Дж. Мокир. Используя экономическую интерпретацию, объясните, почему свойства неконкурентности идей и знаний может быть недостаточно для достижения устойчивого долгосрочного экономического роста. *Ваши аргументы должны быть обоснованы и содержать причинно-следственные связи. Тезисы без обоснования не оцениваются.*

Решение

Пункт №1 (5 баллов)

I. Сербия:

Номинальный ВВП Сербии в 2024 году может быть определен через реальный ВВП Сербии в 2024 году и общий уровень цен в 2024 году:

$$Y_{24}^N = Y_{24}^R * P_{24} \quad (1)$$

Общий уровень цен в Сербии в 2024 году может быть определен через среднегодовой уровень инфляции (π) и общий уровень цен в 2015 году:

$$P_{24} = P_{15}(1 + \pi)^9 \quad (2)$$

Реальный ВВП Сербии в 2024 году может быть определен через реальный ВВП Сербии в 2015 году и среднегодовой темп прироста реального ВВП (g):

$$Y_{24}^R = Y_{15}^R(1 + g)^9 \quad (3)$$

Реальный ВВП Сербии в 2015 году может быть определен через номинальный ВВП Сербии в 2015 году и общий уровень цен в 2015 году:

$$Y_{15}^R = \frac{Y_{15}^N}{P_{15}} \quad (4)$$

Используя выражения (1) – (4) можем получить выражение, определяющее величину номинального ВВП Сербии в 2015 году:

$$Y_{15}^N = Y_{15}^R * P_{15} = \frac{P_{15} * Y_{24}^R}{(1+g)^9} = \frac{P_{15} * Y_{24}^N}{P_{24} * (1+g)^9} = \frac{P_{15} * Y_{24}^N}{P_{15} * (1+g)^9 * (1+\pi)^9} = \frac{Y_{24}^N}{(1+g)^9 * (1+\pi)^9}$$

$$Y_{15}^N = \frac{Y_{24}^N}{(1+g)^9 * (1+\pi)^9} = \frac{89,08}{(1+0,094)^9 * (1+0,065)^9} \approx 22,5$$

Ответ: 22,5.

II. Греция:

Номинальный ВВП Греции в 2024 году может быть определен через реальный ВВП Греции в 2024 году и общий уровень цен в 2024 году, что задается выражением (1).

Однако, номинальный ВВП Греции в 2024 году может быть определен через номинальный ВВП Греции в 2015 году и среднегодовой постоянный темп прироста номинального ВВП:

$$Y_{24}^N = Y_{15}^N(1 + g_N)^9 \quad (5)$$

Используя выражение (1) применительно к Греции и выражение (5) можем получить выражение, определяющее величину номинального ВВП Греции в 2015 году:

$$Y_{15}^N = \frac{Y_{24}^N}{(1+g_N)^9} = \frac{Y_{24}^R * P_{24}}{(1+g_N)^9}$$

$$Y_{15}^N = \frac{45,17 * 2,7}{(1+0,031)^9} = 92,7$$

Ответ: 92,7.

- III. Нет, мы не можем сделать вывод о том, какая страна была богаче в 2015 году на основе полученного результата (номинальный ВВП Греции в 2015 году больше, чем номинальный ВВП Сербии в 2015 году). Во-первых, величина номинального ВВП зависит от размера экономики. Таким образом, сравнение величин номинального ВВП не является репрезентативным. Необходимо корректировать на размер экономики, то есть сравнивать показатели на душу населения. Во-

вторых, динамика и объем номинального ВВП зависят в том числе и от уровня инфляции и ее динамики. Таким образом, чтобы получить репрезентативный результат, пригодный для межстрановых и межвременных сравнений, необходимо корректировать еще и на инфляцию, то есть осуществлять сравнения на основе реальных переменных.

Пункт №2 (4 балла)

Для решения данного пункта можно воспользоваться правилом 70: страна удвоит свой ВВП за T лет, где $T = \frac{70}{g_Y}$, g_Y – темп прироста реального ВВП (здесь в процентах).

Среднегодовой темп прироста реального ВВП Сербии дан в условии, он составляет 9,4%.

Среднегодовой темп прироста реального ВВП Греции согласно требованию задания определяется через приближенную формулу, то есть может быть рассчитан как разница темпа прироста номинального ВВП Греции и инфляции, а именно: $3,1\% - 1,2\% = 1,9\%$ ³.

$$\text{Сербия: } T = \frac{70}{9,4} \approx 7,45.$$

$$\text{Греция: } T = \frac{70}{1,9} \approx 36,84.$$

Примечание 1: Если участник не знает правила 70, то можно пойти путем, описанным ниже. Мы знаем, что реальный ВВП любой из экономик в 2015 году составляет Y_0^R и хотим, чтобы через T лет величина реального ВВП любой из экономик удвоилась. Тогда можно сказать, что: $Y_T^R = 2Y_0^R$.

Если реальный ВВП любой из экономик растет с постоянным темпом, то аналогично можно сказать, что $Y_T^R = Y_0^R(1 + g_Y)^T$, где g_Y – темп прироста реального ВВП (здесь в долях).

Откуда получаем, что $2 = (1 + g_Y)^T$. Откуда определяем T , используя логарифмирование.

Примечание 2: правило 70 получаем путем логарифмирования выражения выше с учетом того, что g_Y достаточно мало, а значит $\ln(1 + g_Y) \approx g_Y$.

Пункт №3 (6 баллов)

Возможный вариант ответа:

- Сам по себе процесс созидательного разрушения предполагает выход на рынок компаний-инноваторов, что приводит к вытеснению с рынка компаний, производящих «устаревшие» товары и услуги.
- Такие компании-инноваторы на время становятся монополистами на рынке производимого продукта, получая сверхприбыли (на руку играет и возможность запатентовать продукт).
- Другие компании получают стимул инвестировать в НИОКР, чтобы однажды тоже стать монополистами. Чем больше этот стимул, тем больше по объему будут инвестиции в НИОКР. Возникает экономический рост.
- Однако, чем чаще происходят инвестиции в инновации, тем меньше времени каждая компания будет проводить в роли монополиста: среднее время на внедрение инноваций сокращается.

³ Для того, чтобы получить приближенную формулу, необходимо продифференцировать по времени выражение, задающее номинальный ВВП через дефлятор.

- Компания-инноватор, ставшая монополистом, не имеет стимулов к осуществлению инвестиций в НИОКР, зато имеет стимулы блокировать вход для других компаний. Что замедляет экономический рост.
- С другой стороны, в условиях конкурентных рынков будущих прибылей может не хватать, чтобы возместить расходы на НИОКР, что также приводит к замедлению роста экономики.
- Фактор, создающий ловушку роста (препятствующие ему обстоятельства): возможность блокировать новые технологии старыми/лоббирование/неэффективная антимонопольная политика.

Пункт №4 (6 баллов)

Возможный вариант ответа:

- Ранняя стадия развития/далеко от мирового фронта: импорт технологий, использование и адаптация уже имеющихся технологий. В этом случае защита рынка от конкуренции, дотации производителям могут быть полезны. Если же перейти к «созидательному разрушению» слишком рано, то экономика может недополучить инвестиции за счет неспособности фирм генерировать новые технологии.
- Поздний уровень развития/близко к мировому фронтиру: «созидательное разрушение». Меры господдержки будут только тормозить инновации, блокируя вход фирм-инноваторов, мешая отбору талантов. Слишком поздний переход к «созидательному разрушению» может привести к тому, что экономика никогда не догонит ушедших вперед (не возникнет конвергенции).

Пункт №5 (4 балла)

Возможный вариант ответа:

- Неконкурентность идей и знаний означает, что любой может воспользоваться общедоступным знанием/идеей, никто не может быть ограничен. Использование технологий, основанных на таких знаниях, создает постоянную отдачу от масштаба. Тогда если общество создает знания и они распространяются через инновации, образование, то возможно достичь устойчивого экономического роста.
- Однако не все экономики, имеющие свободный доступ к знаниям и основанным на них технологиям могут совершить качественный рывок.
- Если общество не готово к «созидательному разрушению», то оно его будет блокировать. Например, создание патентов, лоббирование интересов монополиста, государственная политика (субсидирование неэффективных фирм), идеологическое сопротивление инновациям.

Критерии оценивания

Пункт №1 (5 баллов)

- (1) 2 балла за параметрическое определение величины номинального ВВП Сербии в 2015 году.
- (2) 1 балл за параметрическое определение величины номинального ВВП Греции в 2015 году.
- (3) 1 балл за арифметические расчеты обоих показателей. См. комментарий.

- (4) 1 балл за обоснование того, почему номинальный ВВП как показатель является нерелевантным для межстрановых сопоставлений. Констатирование факта невозможности сравнения без обоснования оценивается в 0 баллов.

Комментарий: Участник может округлять ответ до любого знака после запятой или даже оставить соответствующую дробь в качестве ответа. Однако, важным является корректная подстановка чисел, данных в условии, в параметрические выражения. Если участник в корректное параметрическое выражение подставляет неверные числа из условия, то за расчеты ставится 0 баллов.

Пункт №2 (4 балла)

- (1) 1 балл за параметрический вывод величины T любым из способов.
(2) 1 балл за арифметический расчет величины темпа прироста реального ВВП для Греции.

Комментарий: необходимо придерживаться требования условия задачи в части использования приближенной формулы, определяющей g_Y .

- (3) 1 балл за арифметический расчет величины T для Сербии.
(4) 1 балл за арифметический расчет величины T для Греции.

Комментарий: Участник может округлять ответ до любого знака после запятой. Однако, важным является корректная подстановка чисел, данных в условии, в параметрические выражения. Если участник в корректное параметрическое выражение подставляет неверные числа из условия, то за расчеты ставится 0 баллов.

Пункт №3 (6 баллов)

- (1) 1 балл за соображение о стимулах фирм к инновациям.
(2) 1 балл за соображение о том, почему процесс «созидательного разрушения» порождает экономический рост.
(3) 2 балла за соображение(я) о том, какие факторы определяют скорость экономического роста.
(4) 2 балла за фактор, способствующий ловушке роста, и его обоснование.

Комментарий: аргументы могут отличаться от тех, которые представлены в решении. Однако аргументы участников должны быть обоснованы и иметь отношение к прочитанному тексту, а также феномену «созидательного разрушения».

Пункт №4 (6 баллов)

- (1) 1 балл за то, что участник верно определяет на каком уровне полезна государственная поддержка инвестиций.
(2) 2 балла за обоснование того, почему именно на выбранном уровне развития полезна государственная поддержка инвестиций.
(3) 1 балл за то, что участник верно определяет на каком уровне полезно создание новых технологий за счет процесса «созидательного разрушения».
(4) 2 балла за обоснование того, почему именно на выбранном уровне развития полезно создание новых технологий за счет процесса «созидательного разрушения».

Комментарий: аргументы могут отличаться от тех, которые представлены в решении. Однако аргументы участников должны быть обоснованы и содержать логичные причинно-следственные взаимосвязи. Обоснование должно быть полным. Неполное обоснование карается штрафом в 1 балл.

Пункт №5 (4 балла)

- (1) 1 балл за обоснование (определение) того, что из себя представляет свойство неконкурентности идей и знаний.
- (2) 1 балл за соображение о том, почему данное свойство порождает экономический рост.
- (3) 2 балла за соображение о том, почему сопротивление общества (и почему оно возникает) приводят к замедлению или же блокировки экономического роста.

Задание №4 (25 баллов)

«Демографический дивиденд»

Демографический дивиденд — это выгода, которую может извлечь государство, когда доля трудоспособного населения в стране превышает долю иждивенцев (детей и стариков). Такая ситуация может возникнуть, когда в стране снижается рождаемость при прочих равных условиях. В результате эффективных действий государства демографический дивиденд может быть использован для повышения производительности труда и увеличения ВВП.

Правительства разных стран обратились к вам за консультацией по демографической политике. Вам представлены профили трёх типов государств:

Страна	Доля детей (0 – 14 лет)	Доля трудоспособного населения (15–64 года)	Доля пожилого населения (65+ лет)
Индия	25%	68%	7%
Италия	12%	63%	25%
Сомали	47%	51%	3%

Источник: Всемирный Банк, 2024 год

- 1) **(7 баллов)** Какая из представленных в таблице стран характеризуется наибольшей возможностью использовать демографический дивиденд? Почему именно эта страна? Предложите две правительственные меры по максимизации демографического дивиденда для этой страны, а также объясните механизм их действия. *Если вы приведёте большее количество мер, то оцениваться будут только первые две.*
- 2) **(8 баллов)** Проанализируйте демографическую ситуацию двух других государств, которые на текущий момент не обладают такой же возможностью воспользоваться демографическим дивидендом. К каким экономическим проблемам могут привести их демографические структуры? Приведите по две экономические проблемы с развёрнутым объяснением для каждого государства. *Если вы приведёте большее количество проблем, то оцениваться будут только первые две для каждой страны.*
- 3) **(10 баллов)** Демографический дивиденд создает лишь «окно возможностей» для экономического рывка, но не гарантирует его. Успех зависит от качества экономических и политических институтов страны. Приведите два примера институтов, которые могут привести к ситуации обратной демографическому дивиденду, когда снижение рождаемости тормозит экономическое развитие страны. Объясните механизм их влияния на экономический потенциал государства. *Если вы приведёте большее количество институтов, то оцениваться будут только первые два.*

Решение:

Пункт №1 (7 баллов)

Индия характеризуется возможностью использовать демографический дивиденд.

Обоснование: В Индии доля трудоспособного населения превышает суммарную долю детей и стариков больше, чем в других приведенных странах.

Возможные меры по максимизации демографического дивиденда:

1. Инвестиции в сферу образования для повышения компетенций трудоспособного населения.
Механизм действия: повышение уровня образования приведет к улучшению качества человеческого капитала, что будет стимулировать экономический рост.
2. Субсидирование малого и среднего бизнеса.
Механизм: Субсидирование малого и среднего позволит создать больше рабочих мест, следовательно, повышение спроса на труд со стороны фирм поможет использовать потенциал трудоспособного населения, что, в целом, воздействует на повышение производительности в стране, а также может предотвратить безработицу.
3. Стимулирование экономической активности населения: выдача потребительских кредитов, льготные ипотеки.
Механизм: дешёвые деньги помогут увеличить уровень потребления, что будет стимулировать производство и способствовать росту ВВП.
4. Политика содействия занятости: создание центров повышения квалификации, бирж труда
Механизм: данная мера повышает эффективность рынка труда, сокращая время поиска работы и помогая труду перетекать в растущие сектора экономики.
5. Привлечение прямых иностранных инвестиций (ПИИ)
Механизм: Увеличивается объем капитала в экономике, стимулирует рост производства и ВВП, создает новые рабочие места и способствует развитию экспорта.
6. Институциональная реформа рынка труда – расширение порогов трудоспособного населения.
Механизм: повышение пенсионного возраста или понижение порога трудоспособного населения приведёт к увеличению их доли, что может положительно воздействовать на экономический рост.

Пункт №2 (8 баллов)

Страны, которые не обладают такой же возможностью воспользоваться демографическим дивидендом: Италия и Сомали.

Италия

Проблема: рост фискальной нагрузки на бюджет.

Пояснение: 25% населения составляют пожилые (65+), при доле трудоспособных 63%. Это увеличивает демографической нагрузки со стороны пенсионеров. Государство вынуждено увеличивать расходы на пенсии, здравоохранение и социальную поддержку. При относительно меньшей базе налогоплательщиков возрастает давление на бюджет: либо растёт государственный долг, либо повышаются налоги, что снижает стимулы к инвестициям и замедляет экономический рост.

Проблема: сокращение потенциального экономического роста.

Пояснение: низкая доля детей (12%) означает, что в будущем численность рабочей силы будет сокращаться. Уменьшение предложения труда снижает потенциальный выпуск экономики. При недостаточном росте производительности это ведёт к стагнации, ослаблению инновационной активности и ухудшению долгосрочной конкурентоспособности страны.

Сомали

Проблема: высокая демографическая нагрузка.

Пояснение: 47% населения составляют дети, а доля трудоспособных — лишь 51%. Это означает, что на каждого работающего приходится большое количество иждивенцев. Существенная часть доходов домохозяйств и бюджета направляется на текущее потребление (питание, базовое образование, здравоохранение), а не на сбережения и инвестиции. В результате формируется низкий уровень накопления капитала, ограничиваются инвестиции в инфраструктуру и производственные мощности, что сдерживает рост производительности и ВВП на душу населения.

Проблема: риск массовой безработицы молодёжи в будущем.

Пояснение: крупные когорты детей через несколько лет выйдут на рынок труда. Если экономика не создаст достаточное количество рабочих мест, возникнет избыток предложения труда. Это приведёт к высокой безработице или росту неформальной занятости, снижению доходов и налоговых поступлений. Дополнительно усиливаются социальные риски и нестабильность, что ухудшает инвестиционный климат и замедляет экономическое развитие.

Пункт №3 (10 баллов)

Примеры институтов:

1. Непотизм/кумовство: государственные должности занимают не наиболее трудолюбивые и способные граждане, а знакомые и родственники чиновников. В результате человеческий потенциал недоиспользуется, что приводит к замедлению экономического роста. Кроме этого, такая ситуация может приводить к «утечке мозгов»: талантливая молодёжь перестаёт видеть перспективы, поэтому покидает страну для личностной и карьерной реализации. Потеря человеческого капитала снижает инновационный и производственный потенциал экономики, что замедляет долгосрочное развитие страны.
2. Слабая защита прав собственности: плохая защита прав собственности подрывает стимулы к инвестированию и стимулирует отток капитала. В результате многие отрасли сталкиваются с проблемой недофинансирования, что замедляет обновление основных фондов, ограничивает технологическое развитие и снижает рост производительности труда. Как результат, экономика сталкивается со снижением темпов экономического роста и ухудшением долгосрочного экономического потенциала.
3. Корруптированная система образования: дипломы и академические достижения могут быть получены не на основе знаний и компетенций, а посредством неформальных платежей или административного давления. В результате качество подготовки специалистов снижается. Экономика начинает испытывать дефицит квалифицированного человеческого капитала, что снижает производительность труда, в результате чего происходит замедление экономического роста.
4. Дискриминационное трудовое законодательство: ограничения по полу и национальности снижают степень участия части населения, следовательно, меньше работников занято в производстве, в результате чего снижается занятость и

недоиспользуется рабочая сила, что уменьшает производственный потенциал экономики.

5. Коррупцированный суд: недоверие к судебной системе увеличивает риски ведения бизнеса и снижает эффективность разрешения экономических споров. Это уменьшает предпринимательскую активность и инвестиции, что негативно влияет на экономическое развитие.
6. Плохой институт здравоохранения: высокая смертность из-за плохого качества медицинских услуг, смертность в родах. Это может негативно сказываться на количестве населения и в долгосрочном периоде привести к снижению долгосрочного населения, а в краткосрочном – снижению производительности людей. Это сокращает трудовые ресурсы и снижает долгосрочный экономический потенциал страны.

Критерии оценивания

Пункт №1 (7 баллов)

- (1) 1 балл за верное определение страны.
- (2) 2 балла за обоснование своего выбора.
- (3) По 1 баллу за каждую из 2 мер.
- (4) По 1 баллу за обоснование механизма действия каждой меры.

Комментарий: Если страна была определена неправильно, то весь ответ оценивается в 0 баллов.

Пункт №2 (8 баллов)

- (1) По 1 баллу за каждую из 4 экономических проблем (по 2 на одну страну).
- (2) По 1 баллу за подробное описание сути каждой из проблем.

Комментарий: Если приведённая проблема не является экономической, то она оценивается в 0 баллов. Если проблема не соответствует названному государству, то она оценивается в 0 баллов. Если экономическая проблема не исходит из демографической структуры государства, то проблема оценивается в 0 баллов.

Пункт №3 (10 баллов)

- (1) По 2 балла за корректное указание каждого из 2 институтов.
- (2) По 3 балла за полное, качественное описание механизма действия каждого института.
- (3) 1 балл за неполное объяснение механизма действия института.

Комментарий: Если при объяснении нарушена логическая цепочка, то оно оценивается в 0 баллов. Если пояснение действия механизма института полностью неверное, то ответ полностью оценивается в 0 баллов. Если институт назван неправильно или не назван вовсе, пояснение оценивается в 0 баллов.

Задание №5 (25 баллов)**«Нетипичные торговые барьеры»**

В рамках своей экономической политики страны активно используют торговые барьеры для защиты внутреннего рынка. Данные барьеры можно разделить на формальные и неформальные. Одними из самых известных формальных барьеров являются тарифы и квоты, но есть и другие, например лицензирование, технические и санитарные требования. Примером не самого очевидного формального барьера является запрет ЕС на импорт американской говядины, произведенной с гормонами роста.

Примером неформального барьера является торговый сквоттинг — ситуация, когда местная компания заранее регистрирует название или логотип известного иностранного бренда, чтобы потом продать его настоящему владельцу. В результате иностранные бренды не могут начать легально продавать свою продукцию на местном рынке, пока не выкупят торговую марку, что делает выход на такие рынки значительно сложнее и дороже.

Особенно активно им пользуются в Китае из-за системы “first-to-file” (право принадлежит тому, кто первый подал заявку на регистрацию бренда). От китайского сквоттинга пострадали даже крупные корпорации: Apple выплатила 60 млн. долл. за права на название iPad и его свободную продажу на территории Китая, а Tesla Motors год судилась, чтобы вернуть себе товарный знак.

- 1) **(4 балла)** Санитарные меры могут иметь и иные легитимные основания помимо протекционизма. Приведите два основания легитимности введения санитарных мер, не считая протекционизм. *Если вы приведёте большее количество оснований, оцениваться будут только первые два.*
- 2) **(4 балла)** Определите, что такое неформальные торговые барьеры и объясните, почему торговый сквоттинг рассматривается как инструмент неформального протекционизма.
- 3) **(9 баллов)** Приведите три негативных последствия для экономики Китая от использования такого торгового барьера как сквоттинг. Для каждого последствия опишите логику влияния сквоттинга на экономику. *Если вы приведёте большее количество последствий, оцениваться будут только первые три.*
- 4) **(8 баллов)** Приведите ещё два примера неформальных торговых барьеров помимо сквоттинга с обоснованием, почему их можно отнести к неформальным. *Если вы приведёте большее количество примеров, оцениваться будут только первые два.*

Решение:**Пункт №1 (4 балла)**

Возможные основания:

- Защита здоровья населения от инфекций и заболеваний, связанных с животными и растениями.
- Предотвращение распространения опасных биологических организмов и/или экологических угроз.
- Сохранение биологического разнообразия и защита экосистемы.
- Контроль качества и безопасности продукции животного и растительного происхождения.
- Контроль за использованием химических веществ, антибиотиков и гормонов.

Пункт №2 (4 балла)

Определение:

- Неформальные барьеры – это меры, затрудняющие осуществление внешней торговли, не оформленные в виде официальных тарифов, квот или прямых законодательных ограничений; действующие косвенно, через административные, правовые, институциональные или технические механизмы; создающие дополнительные издержки, риски и неопределенность для иностранных компаний и следовательно обеспечивающие преимущество национальным производителям.

Основные отличительные признаки неформальных торговых барьеров:

- Отсутствие прямых запретов;
- Формальное соответствие закону;
- Трудность выявления и доказательства;
- Неочевидность протекционистской цели;
- Рост транзакционных издержек вместо прямого удорожания товара;
- Задержка выхода на рынок вместо прямого ограничения объемов;
- Использование правовой и административной среды (вместо инструментов торговой политики);
- Сложность оспаривания.

Возможное объяснение:

- Торговый сквоттинг проявляется в регистрации товарных знаков иностранных брендов третьими лицами на внутреннем рынке, что не запрещает иностранным компаниям выход на этот рынок формально, но существенно осложняет его; в результате сквоттинг иностранные компании вынуждены нести дополнительные издержки (выкупать права на собственный бренд, вступать в судебные разбирательства или откладывать выход на рынок); задержка выхода иностранных фирм на локальный рынок и рост их издержек по экономическому эффекту сопоставимы с действием торговых барьеров.

Пункт №3 (9 баллов)

Возможные негативные последствия:

- Снижение притока иностранных инвестиций из-за роста правовых рисков для иностранных компаний.
- Ухудшение инвестиционного климата и рост неопределенности для международного бизнеса.
- Ухудшение международной репутации Китая как торгового партнера.
- Снижение конкуренции на внутреннем рынке, что влечет за собой рост цен и снижение качества продукции.
- Замедление инноваций из-за снижения конкуренции.
- Ограничение доступа к передовым технологиям.
- Риск торговых споров и разбирательств в рамках международных организаций.
- Ответные протекционистские меры со стороны торговых партнеров.
- Риск снижения экспорта Китая.
- Искажение структуры рынка.

- Снижение эффективности распределения ресурсов на рынке.
- Увеличение цен.
- Снижение налоговых сборов.

Пункт №4 (8 баллов)

Возможные примеры:

- Сложные и непрозрачные процедуры сертификации и лицензирования. Формально требования едины для всех, но их сложность и затянутые сроки увеличивают издержки иностранных компаний и ограничивают импорт.
- Установление технических стандартов, ориентированных на национальных производителей. Подобные стандарты делают импортные товары несовместимыми с внутренним рынком, при этом прямых запретов на эти товары не вводится.
- Затягивание сроков таможенного оформления и выдачи разрешений. Формально процедуры не запрещают импорт, но увеличивают временные и финансовые издержки иностранных поставщиков.
- Предоставление преференций отечественным компаниям в государственных закупках. Фактический приоритет местных производителей ограничивает иностранные фирмы, несмотря на формальное равенство условий.
- Ограничения на участие иностранных компаний в тендерах. Это подразумевает не прямой запрет, а требования, которые проще выполнить национальным компаниям (локальный опыт, наличие производственных мощностей в стране, использование национальных стандартов и т.п.), что фактически снижает возможности выхода иностранных фирм на рынок.
- “Зеленые” сертификации и экологическая маркировка. Импорт не запрещен напрямую, но требования к соблюдению стандартов зачастую высоки и адаптированы к условиям национального производства. Для иностранных компаний получение сертификатов в таком случае связано с высокими финансовыми издержками и необходимостью перестраивать производственные процессы или проходить дополнительные проверки.
- Углеродные пошлины и климатические требования. Формально они направлены на достижение экологических целей, но при этом влияют на структуру международной торговли. Стоимость импортируемых товаров с высокой углеродоёмкостью увеличивается, особенно если страна-импортер имеет менее жесткое экологическое регулирование.
- Пропаганда отечественных товаров со стороны государства, поскольку это заведомо создает трудности с входом на новый рынок из-за недоверия потребителей.

Критерии оценивания

Пункт №1 (4 балла)

(1) По 2 балла за каждое из 2 обоснований.

Комментарий: Если обоснование сформулировано так, что не все логические выводы очевидны или отсутствует часть логической цепочки, то ставится 1 балл.

Пункт №2 (4 балла)

(1) 2 балла за корректное определение.

(2) 2 балла за объяснение.

Комментарий: Если определение (или объяснение) сформулировано так, что не все логические выводы очевидны или отсутствует часть логической цепочки, то определение (или объяснение) оценивается в 1 балл.

Пункт №3 (9 баллов)

(1) По 1 баллу за каждое из 3 корректно названных негативных последствий без пояснения.

(2) По 2 балла за каждое экономическое объяснение к каждому негативному последствию.

Комментарий: Если негативное влияние на экономику Китая не очевидно, ответ оценивается в 0 баллов.

Пункт №4 (8 баллов)

(1) По 2 баллу за каждый из 2 корректно названных примеров неформального торгового барьера.

(2) По 2 балла за пояснение к каждому примеру.

Комментарий: Если аргумент сформулирован так, что не все логические выводы очевидны или отсутствует часть логической цепочки, то пояснение оценивается в 1 балл. Если пример отражает свободную конкуренцию, то ответ оценивается в 0 баллов.