

## *Транскрипция*

Buenos días, muchas gracias por atenderme. Sin más dilación, voy a proceder a presentar mi proyecto. Pueden centrarse en las diapositivas mientras yo hablo. ¿Cuántas veces han visto por la calle a una persona por la que sentían algún tipo de atracción? Seguro que la respuesta es “muchas veces”. Imagino que también se habrán preguntado cosas sobre esa persona: ¿estará soltera? ¿Comprometida? ¿Tendrá una relación abierta? Quizás esa persona también se fijase en ustedes, pero ninguno de los dos tuvo el valor suficiente para decirle nada al otro.

Personalmente, estoy harto de tener amantes y descubrir tras unos meses que no han sido sinceras conmigo. Creo que este problema afecta a gran parte de la sociedad, lo que significa que nuestros productos tendrán muchos clientes potenciales. Voy directo al grano, lo que les propongo hoy es crear una nueva moda que, de popularizarse, podría generar millones de ventas. ¿Y qué vamos a vender? Pues unos pequeños colgantes o gargantillas con diseños masculino y femenino que indicarán el estado de nuestra relación sentimental. De este modo, cualquier persona con la que nos crucemos por la calle podrá saber si estamos solteros, comprometidos o incluso viudos. Cada color tendrá un significado, piensen que un cliente podría llegar a comprar varios de nuestros colgantes durante su vida, cada vez que cambie su situación amorosa.

Para que este proyecto funcione, necesito su aportación económica, he calculado que la cantidad no debería ser inferior al medio millón de euros. Tengan en cuenta que para crear una moda necesitaremos publicidad, que muchos famosos lleven nuestros colgantes, que aparezcan en revistas y televisión y todo eso cuesta dinero.

Ahora bien, imaginen los beneficios. Si la moda se extiende a nivel mundial, podríamos estar hablando de multiplicar la inversión por cien, o incluso más. Estoy completamente seguro de que nos reuniremos aquí dentro de unos años y ustedes se sentirán completamente satisfechos con los resultados.

Ahora bien, tengan claro que, por mi parte, voy a hacer lo imposible para que esto salga adelante. Sería estupendo que colaborasen y se unieran al equipo, pero si deciden rechazar mi propuesta, buscaré a otros empresarios y, en unos años, ustedes verán a sus hijos e hijas con los colgantes que ahora tienen en estas diapositivas. Para terminar, me gustaría agradecerles su paciencia y, tras una breve ronda de preguntas para aclarar dudas, pasaremos a la sala contigua para tomar un café y charlar tranquilamente sobre sus impresiones.

